

有限会社 藤和ホームネット 様

http://www.myfavorite.bz/towahome/

営業人員の不足をホームページで改善。
地域を意識したキーワード対策で成約を獲得！

背景と目的

ホームページを24時間稼働する営業ツールとして活用したい

三重県津市で不動産業を営む「有限会社 藤和ホームネット」。同社では以前から「zennichi.net」にホームページを開設していたものの、階層が深いため検索しにくく、なかなか効果が出ませんでした。そこで「検索に強い」という特徴を持つMySeriesを採用。従来の新聞広告に加え24時間いつでも閲覧できるホームページを強力な営業ツールとして活用することを目指しました。



トップページ

不動産物件を扱っていることが伝わりやすい構成に、「住まい」をイメージさせるデザインを採用しました。

Google マップ連動

物件の位置をGoogle マップで簡単に確認できるように工夫しています。



制作と運用

地域キーワードの強化で物件を探しやすく

賃貸や売買、駐車場などさまざまな物件を多数扱う同社ホームページでは、物件数の増加に合わせて一覧ページを設けたり、物件の地図情報をGoogle マップと連動させるなど、訪問者にとって使いやすいページであるための工夫を凝らしています。

また、課題であった検索エンジン対策については、キーワード選定と結果分析の繰り返しを通じた改善を実施。具体的なエリア情報を盛り込んだり地域キーワードを強化することで、物件を探すお客様を誘導できるようになりました

費用対効果

ホームページは自社の信頼・安心感を知らせる営業ツールとして効果大！ホームページからの問い合わせもあり駐車場賃貸が1件成約

プラン MyFavorite スーパー納得プラン

ホームページ公開日： 2008/02/27

アクセス DATA

| | | |
|------|----------|--------|
| 月間平均 | ページビュー | 182 PV |
| | ユニークユーザー | 96 UU |

おもな検索結果順位

- 津市 駐車場 10位
- 津市 物件 15位

駐車場物件

駐車場物件も扱っていることをキーワード対策で強化。問い合わせが増えており、実際の成約につながった例も。



| | |
|-----|------------------------------|
| 会社名 | 有限会社 藤和ホームネット |
| 所在地 | 三重県津市江戸橋1-92-7 |
| TEL | 059-236-0088 |
| FAX | 059-236-0087 |
| 業種 | 不動産業 |
| 業態 | 不動産販売・賃貸仲介業務・宅地開発 コンサルタント |

ホームページ ご担当者様の声

代表者 藤田和男 様

新聞広告では電話問合せの後、資料送付をするという流れでしたが、ホームページは物件詳細を掲載できるので、仕事の効率がとても上がりました。新聞広告などの媒体との連動で間口が広がり、相乗効果が上がっていると感じています。